



## GlobalSign的认证区域合作伙伴计划

我们的认证区域合作伙伴计划旨在促进其区域内的本地企业家在全球范围内采用GlobalSign的身份安全解决方案。认证的区域合作伙伴将能够在其产品组合中添加GlobalSign的全套数字证书解决方案，以补充其现有产品。作为您所在地区的公认IT领导者，GlobalSign拥有为您的客户提供服务和解决方案的产品经验，可以为您提供经过认证的地区合作伙伴计划。这包含所有解决方案，还包括我们用于SSL和PKI管理平台以及我们的技术和集成合作伙伴关系。这种强大的组合使合作伙伴能够超越传统的经销商或VAR模型发展业务，成为您市场的端到端解决方案提供商。作为GlobalSign认证的区域合作伙伴，您将获得一系列的好处：

- 通过区分当前产品来产生新的收入来源
- 利用GlobalSign解决方案，品牌和行业专业知识的力量
- 营销优势可提高客户满意度，从而更快地推动销售

## 合作伙伴支持

对于所有新的合资企业，投资回报率必须超过相关成本，因此GlobalSign的认证区域计划不仅超出了创新解决方案的交付范围，从培训到技术支持，再到销售和市场推广，我们还会全程陪伴合作伙伴。众所周知，没有两家企业是相同的，我们拥有一系列工具和资源来帮助您在目标市场中取得成功，创造利润并发展您的业务。我们的合作伙伴承诺将在长达两年的时间内进行为期四阶段的培训，以获得全面认证。

## 加入我们的合作伙伴

- 认证的区域合作伙伴将充当我们在其区域内的本地代表，与GlobalSign独家合作，并在战略上与我们保持一致。他们是该地区最好的IT安全解决方案提供商之一，并为中小企业和企业市场提供服务和解决方案。
- 您是您所在地区的公认领导者吗？
- 您是否拥有专注于数字和IT安全的专业知识？
- 您能否证明对企业或政府部门的现有影响力？
- 您能否有一支专业的团队来发展GlobalSign的业务？

如果答案是肯定的，那么我们希望听听您的意见。

## 合作伙伴要求

与GlobalSign合作需要具备高水平的专业知识，并具有直接解决客户问题的能力。因此，作为GlobalSign认证的区域合作伙伴，我们需要您做出以下承诺：

- 维护GlobalSign以及品牌的排他性。如果GlobalSign在产品组合中有用于同等的解决方案，那么合作伙伴就不要提供来自于竞争者的解决方案或者服务
- 通过推广MSSL平台和MPKI平台，将GlobalSign的企业安全产品扩展到该地区的客户
- 成为公认的，值得信赖的和受人尊敬的安全解决方案提供商，在该地区拥有强大的品牌影响力，在销售，技术和支持层面上使用母语与客户进行沟通
- 在该地区的企业或政府部门中拥有现有影响力，并希望继续发展这些市场
- 了解并遵守该管辖地区的法律
- 对数字证书及其应用有很好的理解，并专注于IT安全
- 能够发展销售和技术支持部门，以提高处理1级和2级支持问题的能力
- 保持财务稳定，并准备接受第三方信贷机构的公司检查
- 有一个单独的计费平台，以便向您的客户收取费用
- 完成所有培训阶段，并在两年内获得全部认证

## 程序功能特点

作为经过认证的区域合作伙伴，我们希望确保您拥有发展业务所要具备的资源。所有合作伙伴将收到以下信息：

- 专属的客户经理
- 企业合作伙伴系统账户
- 营销支持和资料
- 合作伙伴社区和经销商工具
- GlobalSign网站上的品牌推广

## 网站签章

我们的计划可确保您获得有效转售我们的解决方案所需的所有支持，并因您在各个级别的投入而获得回报。随着业务的增长，您可以提升级别。



## 关于GlobalSign

GlobalSign是全球领先的可信身份和安全解决方案提供商，致力于帮助全球的企业，大型企业，云服务提供商和物联网创新者保护在线通信，管理数百万个经过验证的数字身份，并自动进行身份验证和加密。其高规格的公钥基础设施（PKI）和身份解决方案支持包括万物互联网（IoE）在内的数十亿服务，设备，人员和事物。

Tel: +86 021-60952260

[www.globalsign.cn](http://www.globalsign.cn)

